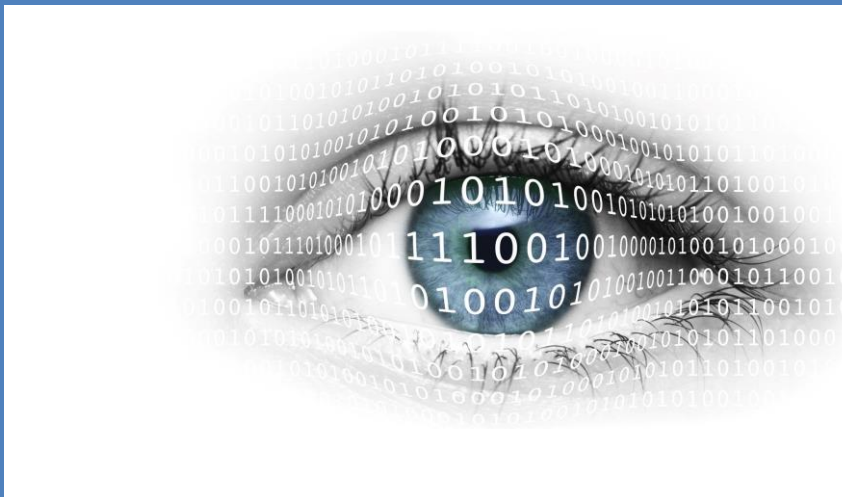


# DIENSTLEISTUNGS- VERZEICHNIS

Fa. Christian Schirp / Schirpy & the NEW Product / Inhaber Dipl. – Ing.  
Christian Schirp VDI

Alles auf einen Blick





Dipl.-Ing. Christian Schirp VDI

## Inhalt

VORWORT .....	2
Dienstleistungsangebot / Schirpy & the NEW Product.....	2
Unternehmensstrategie .....	2
Voruntersuchungen.....	2
Die TOP Three der Hersteller .....	3
VU: Ihre persönlichen Punkte.....	3
Projekt- / Produkt- / Innovationsmanagement .....	3
Recherche und Nebenleistungen: .....	3
Marketing / Vertrieb .....	4
WEB-Auftritt.....	4
Coaching.....	4
Vorteile & Nutzen.....	5
Roadmap .....	6
„NUR EXEMPLARISCH“ .....	6



Dipl.-Ing. Christian Schirp VDI

## VORWORT

Stellen Sie sich vor, Sie wollen ein neues Projekt planen oder einfach ein neues Produkt entwickeln. Alle Partner, die Sie für Ihr Team nun suchen und finden müssen, werden jedoch meist aus der eigenen Firma stammen. Sie haben also Stallgeruch und auch Stallmeinungen. Halten Sie es nicht auch für sinnvoll, einmal jemanden neutrales in den ersten Schritten hinzuzuziehen?

Ich kann das leisten und werde auch nichts ausplappern. Denn wir sichern uns mit einem gegenseitig geschlossenen NDA ab. Ich bringe neuen Wind in Ihr Vorhaben und zeige Ihnen ganz ungeahnte Perspektiven Ihres Projektes auf.

Wie das gehen soll? Erfahrungen aus den verschiedensten Bereichen der Elektrotechnik bringe ich mit; erworben in Unternehmensbereichen wie

1. Vertrieb National & International
2. Marketing
3. Verkaufsförderung
4. Produktmanagement
5. Projektmanagement
6. Innovationsmanagement mit Geschäftsführungsanbindung

Ist das etwa nichts?

Testen Sie mich!

Ich freue mich auf Ihre Projekte!

## Dienstleistungsangebot / Schirpy & the NEW Product

### Unternehmensstrategie

- Individuelle Geschäftsmodelle pro Produkt: Möglichkeiten / Perspektiven / Optionen

### Voruntersuchungen

- Märkte weltweit
- Typen und Derivate der Innovation
- Marktpreise
- Vertriebskanäle
  
- Verwendete Technologien



Dipl.-Ing. Christian Schirp VDI

- PRO / CONTRA Technologien

### Die TOP Three der Hersteller

- Ihre Businessmodelle
- Ihre Zielmärkte und Segmente
- Standards und Individuelles

### VU: Ihre persönlichen Punkte

- Wertschöpfungskette für Sie
- Selbst machen oder kaufen
- Ihr möglicher Markt
- Das mögliche Businessmodell (optional)

### Projekt- / Produkt- / Innovationsmanagement

- Ideenfindungsprozess
- Ideenbewertungsprozess
- Ideenauswahl
- Normen & Standards
- Lasten- / Pflichtenheft
- F & E
- Kompetenzaufbau
- Konzeption
- Prototyp
- 0-Serie
- Markteinführung
- Technische Bewertung von Lieferantenangeboten / -Verträgen

### Recherche und Nebenleistungen:

- Produkt- / Dienstleistungsanbieter
- APP-Design
- Systemanbieter
- Offene und geschlossene Systeme
- Benchmark auf Wunsch mit Preisvergleich (Brutto-Preise VK)
- SWOT-Analyse
- Osborn-Checkliste
- Customer Journey
- Product Journey
- Technologien: Möglichkeiten / Perspektiven / Optionen



Dipl.-Ing. Christian Schirp VDI

- Trends: Möglichkeiten / Perspektiven / Optionen

## Marketing / Vertrieb

- Entwicklung einer Vertriebsstrategie
- Ermittlung der Marktpotentiale für ein Neues Produkt
- Formulierung der Vertriebsargumente für ein Neues Produkt (technisch und emotional)
- Das richtige Marketing speziell für Ihr Unternehmen
- Recherche nach Abnehmern für Ihr Produkt (z. B. OEM international)
  - o Offenlegung der Portfoliolücke des OEM
  - o Ansprechpartner für Ihre Produkte beim OEM
    - Charakteristik des Ansprechpartners
  - o Elevator Pitch mit optimiertem HOOK für die effiziente Akquise
  - o OEM-Story
- User-Tests / friendly – un-friendly
- User-Stories
- Argumentationshilfen
- Vertriebsunterstützende Unterlagen
- FAQ-Liste
- Zu verwendende Medien ... / auch eLearning / Konfigurator

## WEB-Auftritt

- o Story-Board (Jede Seite braucht eine Geschichte)
- o Key-Word Definition
- o Key-Word Optimierung
- o Eye-Catcher Definition / Analyse
- o Benchmark Ihrer WEB-Site im Vergleich zu zwei Wettbewerbern
- o Keywords & Treffer
- o Face-Book / Instagram richtig aufbauen
- o Begleitende Werbemaßnahmen
- o Mitbewerber-Situation
- o Markt Situation
- o PRO & CONTRA Mitbewerber-WEB-Seiten

## Coaching

- Für die Anwendung von Digitalen Systemen
- Für den Alltag im Vertrieb (Individualisierte Schulung speziell für Ihr Portfolio)



Dipl.-Ing. Christian Schirp VDI

- Für neu entwickelte Produkte
- Zum Aufbau eines effektiven Innovations-Managements

### Vorteile & Nutzen

- Sie kaufen über 25 Jahre Erfahrung aus der Smarten-Welt vorübergehend ein
- Immer ein aktueller Stand der internationalen Entwicklungen bezogen auf das eigene Portfolio
- Individuell zugeschnittene Informationen
- Es werden keine Kapazitäten bei Ihnen gebunden
- Effektives Projekt-/ Produkt-/ Innovations- / Marketingmanagement mit dem pragmatischen Blick von außen
- Erzielung hoch professioneller Resultate
- Nachhaltige Erhöhung von Ein- und Überblick

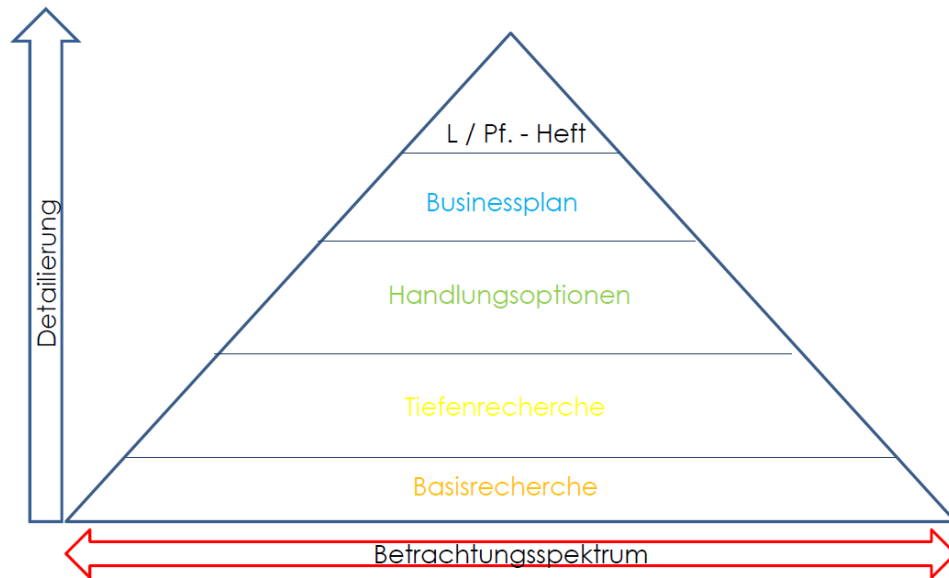


Dipl.-Ing. Christian Schirp VDI

## Roadmap

„NUR EXEMPLARISCH“

Beispiel einer möglichen „ROADMAP“



Unna-Mühlhausen, den 24. April 2023

(CHRISTIAN SCHIRP / Inhaber)